

TINUBU SQUARE CONFIRME SES ENGAGEMENTS ET RENFORCE SA PRESENCE COMMERCIALE INTERNATIONALE

Paris, le 26 septembre 2018 – Pour soutenir son développement technologique et business, Tinubu Square, leader des solutions de gestion d'Assurance-crédit, de Caution et de Trade Finance, accueille trois experts et accroît sa présence à travers le monde.

A la suite de la levée de fonds opérée en octobre 2017, Tinubu Square a mis en place une stratégie de développement ambitieuse.

La première étape a été de s'entourer d'experts et de renforcer la présence commerciale de Tinubu Square à l'international, tant en Europe et en Amérique du Nord, que sur la zone Asie Pacifique. La volonté est de pouvoir disposer des meilleurs atouts pour adresser les acteurs majeurs des marchés de l'assurance-crédit, de la caution et des institutions financières (telles que banques internationales ou sociétés d'affacturage).

Tinubu Square a pour ambition de renforcer les échanges avec ses clients existants et de déployer sa plateforme d'entreprise intégrée en mode SaaS auprès des grandes comptes sur ses marchés cibles.

L'intégration de trois Vice-Présidents des Ventes reconnus sur leur marché permettront à Tinubu Square d'asseoir sa présence internationale :

- **Ronan Cloarec - VP Receivables Finance Sales Europe (Vice-Président des Ventes pour la Finance en Europe)**, ayant pour mission de développer et de gérer les grands comptes bancaires en Europe bénéficiant de son expérience dans la transformation digitale des institutions financières. Auparavant, en tant que Sales Director & Account Executive chez Accenture France, Ronan avait la responsabilité de gérer des transactions de bout en bout du secteur BFSI.
- **Daniel Fitzgerald - VP Insurance Sales North America (Vice-Président des Ventes pour l'Assurance en Amérique du Nord)**, ayant pour objectif de développer les ventes sur le marché de l'assurance et de la caution sur le territoire de l'Amérique du Nord grâce à sa forte expertise en solutions technologiques destinées à des sociétés d'assurance non-vie. Précédemment, Daniel officiait en tant que Senior Sales Executive chez l'éditeur de logiciels analytiques FICO aux Etats-Unis
- **Puneet Mehta - VP Receivables Finance Sales APAC (Vice-Président des Ventes pour la Finance dans la zone Asie Pacifique)** ayant pour mission de développer les ventes sur les marchés des institutions financières pour la zone Asie Pacifique. Auparavant, Puneet exerçait les fonctions de Senior Manager Sales chez Oracle à Singapore, après plus de 15 ans d'expérience dans la vente de solutions logicielles auprès de grands comptes internationaux.

« Afin de nous accompagner dans cette nouvelle phase de notre croissance, nous avons souhaité nous entourer de collaborateurs de talent, reconnus sur le marché pour leur expérience, leurs compétences et leur réseau d'influence. Nous sommes convaincus qu'ils contribueront activement au succès futur de Tinubu Square », déclare Olivier Placca, Directeur Général de Tinubu Square.

À propos de Tinubu Square

Créée en 2000, leader des solutions de gestion d'Assurance-crédit, de Caution et de Trade Finance, Tinubu Square aide les organisations à réduire de manière significative leurs risques, leurs coûts financiers, opérationnels et techniques, ainsi qu'à accroître leur réactivité commerciale sur leur marché. S'appuyant sur un effort permanent d'innovation technologique, Tinubu Square fournit des services et solutions logicielles en mode SaaS aux assurances, aux institutions financières et aux multinationales. La société a créé un écosystème de clients et partenaires dans plus de 20 pays à travers le monde et a des bureaux à Paris, Londres, New York, Montréal et Singapour. Pour plus d'informations : www.tinubu.com

Contacts presse

Sandra Labérenne

slaberenne@meiji-communication.com - 06 43 19 13 88